

ESTO ES UN MODELO DE RESUMEN CURRICULAR

[Escriba aquí la dirección]

[Escriba aquí el teléfono, el fax y la dirección de correo]

Nombre Apellido

Objetivo [Haga clic **aquí** y escriba el objetivo]

Experiencia 1990–1994 Calzados Arbor México D.F.

Director nacional de ventas

- Incrementé las ventas de 50 a 100 millones de dólares.
- Dupliqué las ventas por representante de 5 a 10 millones de dólares.
- Propuse nuevos productos que incrementaron los beneficios en un 23%.

1985–1990 Peña y Soto Puebla

Director regional de ventas

- Incrementé las ventas regionales de 25 a 350 millones de dólares.
- Fui responsable de 250 representantes en 6 países latinoamericanos.
- Implementé un curso para la formación de los nuevos contratados, acelerando la obtención de beneficios.

1980–1984 Viñedos El pastor México D.F.

Jefe de representantes de ventas

- Aumenté el equipo de ventas de 50 a 100 representantes.
- Tripliqué los ingresos de la división por cada asociado de ventas.
- Incrementé las ventas para incluir grandes cuentas del mercado.

1975–1980 Luminosa, S.A. México D.F.

Representante de ventas

- Aumenté las ventas territoriales en un 400%.
- Recibí durante cuatro años consecutivos el premio de la organización a las mayores ventas.
- Desarrollé un curso de formación acerca de las ventas.

Educación 1971–1975 Universidad Nacional Maracaibo - VENEZUELA

- Diplomado en administración de negocios y ciencias de la computación.
- Graduado con Summa Cum Laude.

Intereses Junta directiva de Southridge, atletismo, jardinería, carpintería y computación.

Sugerencias Seleccione el texto que desee reemplazar y escriba el currículum.